

無料カートサービスと比較してもこんなにお得!

月商別 年間コストの概算

カラーミーショップは月額費用が低価格、販売手数料0円なので、とにかくコストを抑えるのに最適。
売上規模が大きくなっても**コストが低いので、無料カートサービスと比べても高い利益率を維持できます。**

諸費用・手数料

	カラーミーショップ	無料カートサービス B 社
初期費用	¥3,240	¥0
月額利用料金 ①	¥3,240	¥0
販売手数料	¥0	3%
常時 SSL 利用料 (月額) ② ※1	¥1,080	¥0
クレジットカード決済手数料 ※2	4%	3.6% + ¥40
月額費用合計 ③ (①+②)	¥4,320	¥0

月額費用合計だけを見ると無料カートサービスのほうが安く見えますが

月商別に年間ランニングコストを見てみると

客単価 ¥2,000 で算出。金額は税込表示。

月商 10万円

	カラーミーショップ	無料カートサービス B 社
年間月額利用料 ④ (③ × 12ヶ月)	¥51,840	¥0
年間決済手数料 + 販売手数料 ⑤	¥48,000	¥103,200
年間ランニングコスト ⑥ (④+⑤)	¥99,840	¥103,200

安い!

月商 50万円

	カラーミーショップ	無料カートサービス B 社
年間月額利用料 ④ (③ × 12ヶ月)	¥51,840	¥0
年間決済手数料 + 販売手数料 ⑤	¥240,000	¥516,000
年間ランニングコスト ⑥ (④+⑤)	¥291,840	¥516,000

安い!

月商 100万円

	カラーミーショップ	無料カートサービス B 社
年間月額利用料 ④ (③ × 12ヶ月)	¥51,840	¥0
年間決済手数料 + 販売手数料 ⑤	¥480,000	¥1,032,000
年間ランニングコスト ⑥ (④ + ⑤)	¥531,840	¥1,032,000

月商 300万円

	カラーミーショップ	無料カートサービス B 社
年間月額利用料 ④ (③ × 12ヶ月)	¥51,840	¥0
年間決済手数料 + 販売手数料 ⑤	¥1,440,000	¥3,096,000
年間ランニングコスト ⑥ (④ + ⑤)	¥1,491,840	¥3,096,000

売上が大きくなるほど、コスト差は歴然。
コストが低いカラーミーショップは利益率が高い!!

まとめ カラーミーショップを使うと利益率が高い理由

① 月額費用が安い ② 販売手数料が0円 ③ 決済手数料が安い

売れるショップを目指すなら、最初からカラーミーショップを使うほうが、
中長期的に見て断然お得です!

※1 常時 SSL 利用料は、独自ドメイン取得する場合に設定をおすすめしているオプション機能です。

※2 決済手数料は、別途契約する決済代行会社によって異なります。

さまざまな決済手段をセットで導入できる「カラーミーペイメント」のご利用をおすすめいたします。

また、月商に応じて決済代行会社との個別相談をご提案しております。